**2.3. Экономика аптечной организации**

1. Понятие фармакоэкономики.
2. Специфика экономической деятельности аптеки
3. Принципы хозрасчета.
4. Основные экономические показатели деятельности аптечных организаций.
5. Схема получения чистой прибыли.

**1.Понятие фармакоэкономики**

*Экономика* – наука о хозяйстве, способах его ведения людьми, отношения между людьми в процессе производства и обмена товара, т.е. наука о закономерностях протекания хозяйственных процессов.

*Фармацевтическая экономика* – совокупность отраслей, занятых производством, распространением и обменом лекарственных препаратов, медицинских изделий и услуг, необходимых для поддержания общественного здоровья.

Областью исследования фармакоэкономики являются проблемы эффективного использования ограниченных ресурсов, товаров аптечного ассортимента, управление ими с целью достижения максимального удовлетворения потребностей населения.

Составная часть фармакоэкономики – экономика аптечных организаций.

Аптечная организация, с одной стороны, является торговой, (коммерческой) организацией, целью которой является увеличение объема продаж фармацевтических товаров и получение прибыли, а с другой стороны, является организацией системы здравоохранения, т.е. выполняет социальные функции.

**2.** **Специфика экономической деятельности аптеки**

Специфика экономической деятельности аптеки определяется особенностями:

* Фармацевтические услуги оказывают только специалисты с фармацевтическим образованием, имеющие диплом и сертификат.
* Реализация товара, для которого характерны повышенные требования к условиям хранения, повышенные расходы, связанные с наличием обязательного ассортиментного минимума.
* Около половины ЛП отпускаются по рецептам, и спрос на эти ЛП формируется промежуточными потребителями.
* Изготовление ЛП по индивидуальным рецептам является убыточным.
* Повышенные требования к составу и оборудованию торговых и производственных помещений

**3. Принципы хозрасчета**

К основным принципам хозрасчета относятся:

1. Самоокупаемость.
2. Самофинансирование.
3. Самоуправляемость.
4. Самостоятельность.

**Самоокупаемость** — это доход, который полностью компенсирует затраты на производственную деятельность предприятия, т.е. на 1000 руб. затраченных средств, предприятие в результате производства получает 1000 руб. дохода, покрывающие эти расходы.

**Самофинансирование** предусматривает получение доходов, превышающих затраты на производство, как правило эти доходы используются на расширение производства, внедрения энергосберегающих технологий для решения социальных проблем и т. д.

**Самоуправляемость** предусматривает оптимальную организацию производства в соответствии с современными представлениями об управлении производства (менеджменте).

**Самостоятельность** – способ управления предприятием без внешнего вмешательства, т.е. существует подчиненность только закону.

**4.Основные экономические показатели деятельности аптечных организаций**

**Товарооборот** – объем реализованных товаров в денежном выражении за определенный период времени.

**Розничный товарооборот** – это реализация товаров аптечного ассортимента населению.

**Оптовый товарооборот –** это реализация товаров аптечного ассортимента медицинским и другим организациям за безналичный расчет, т.е. перевод денег с расчетного счета покупателя (дебитора) на расчетный счет продавца(кредитора).

**Тобщ= Трозн+ Топт**

**Валовый доход –** это объем товарооборота после уменьшения на величину затрат по приобретению этих товаров.

**Ур ВД=ВД/Трозн\*100%**

**Уровень ВД** называют также торговой маржой (в переводе с французского «маржа» означает «вознаграждение», «поощрение»).

**Издержки обращения** – денежная оценка затрат, произведенных в процессе продвижения товаров к покупателю за определенный период времени.

**Уровень издержек обращения:**

**Ур ИО=ИО/Трозн\*100%**

Виды издержек:

1. Расходы на транспортные перевозки
2. Расходы на заработную плату
3. Расходы на приобретение товаров
4. Расходы по потерям, по таре
5. Естественная убыль
6. Отчисление в государственные фонды
7. Прочие

**Валовая прибыль –** это разница между валовым доходом и величиной издержек обращения. Валовая прибыль может быть получена в результате реализации товаров, а также от внереализационной деятельности (доходы от сдачи помещений в аренду, по ценным бумагам, продажи акций). Разница между уровнем валового дохода и уровнем издержек обращения образует показатель уровня валовой прибыли, или **рентабельности** продаж. Таким образом, уровень валовой прибыли может быть рассчитан двумя способами:

**УрВП=ВП/Трозн\*100%**,

или

**УрВП=Ур.ВД-Ур.ИО**

Уровень ВП или рентабельность является основным объектом анализа и планирования.

**Чистая прибыль** является суммой дохода, остающейся в распоряжении организации после уплаты налогов и всех прочих отчислений в бюджет.

Все показатели, характеризующие положительный финансовый результат торговой деятельности, измеряются в абсолютном(рубли) и относительном (уровень, в%) показателях.

**Товарооборачиваемость** – показатель, указывающий на интенсивность реализации товаров в течение 1 года, а также характеризует состояние товарных запасов и выражается в количестве оборотов за год, либо в днях.

**Коб. = Трозн/среднегодовой товарный запас**

**Формула торгового баланса**

Ок = Он+П-Р

**4. Закрепление – 10 минут**

Вопросы для закрепления темы

1. Дайте определение понятию «экономика» и «фармакоэкономика». Назовите область исследования фармакоэкономики.
2. В чем заключается специфика экономической деятельности аптеки?
3. Назовите основные принципы хозрасчета
4. В чем заключается принцип самоокупаемости?
5. Дайте определение понятию «Самофинансирование» организации. В чем суть данного понятия?
6. Чем отличаются принципы «Самоуправляемости» и «Самостоятельности» организации?
7. Дайте определение понятию «Товарооборот». Какое значение имеет данная величина для организации?
8. В чем заключается разница между оптовым и розничным товарооборотом?
9. Что такое валовый доход? По какой формуле рассчитывают уровень валового дохода?
10. Дайте определение понятию «Издержки обращения», как рассчитывают уровень издержек обращения?
11. Какие виды издержек обращения вы знаете?
12. Что такое валовая прибыль?
13. Как называют уровень валовой прибыли? Как его рассчитывают?
14. Определение чистой прибыли.
15. Товарооборачиваемость, определение и формула расчета.
16. В чем суть метода балансовой увязки? Приведите формулу расчета остатка на конец месяца. Где используется этот метод?

**5. Задания и задачи – 10 минут**

1. Используя формулы расчета экономических показателей, определить сумму валового дохода, если сумма товарооборота составила 1500000=00, сумма товара по оптовым ценам 1200000=00.
2. Используя формулы расчета экономических показателей, определить уровень валового дохода, по данным задачи №1.

*Эталон:*

1.1500000=00-1200000,00=300000,00

2.Ур ВД=300000,00/1500000,00\*100=30%

**6. Подведение итогов – 5 минут**

Преподаватель делает обобщение темы, дает оценку деятельности студентов, делает выводы, достигнуты ли цели занятия.

**7. Задание на дом – 5 минут**

Основные экономические показатели деятельности аптечных организаций.